

## 株式会社コムラッドファームジャパン

<https://www.comrade-firm.co.jp>

分野・部門	営業・マーケティング
分類	顧客管理(CRM/SFA/名刺管理)
業種	全業種



### ソリューション内容

- ・「DXの右腕」として、企業変革を支えるDXの推進をお客様の視点に立って支援
- ・顧客との関係強化のCRM、MAツールの導入・運営をサポート
- ・対象ツールは安価ながら機能に定評のある「Zoho」

### ● ソリューションの特徴

- ・クラウドシステムの活用による効率的な業務運営の実現
- ・顧客との接点の拡大と効果的な営業活動の展開の実現
- ・中小企業診断士による業務・システムの最適化支援



### ● 導入効果イメージ

- ・顧客接点の拡大による見込顧客情報の集積
- ・効果的な営業活動実現による受注成立率とリピートオーダー率の大幅な向上
- ・業務プロセスの効率化による人的資源の最適配置

### ● 参考価格

- ・ツール価格：1 ユーザー／月額 1,680～
- ・ツール導入コンサルティング：300,000～

所在地 東京都千代田区  
設立 2014年10月

- ・目的達成への道筋をお客様と共に考え、進めていく伴走型支援を提供します。
- ・会計・人事労務等のバックオフィスのDX化や統計ツールの導入も支援いたします。

問合せ先 コンサルティング事業部 [dx-migiude@comrade-firm.co.jp](mailto:dx-migiude@comrade-firm.co.jp)