

ONiWA 株式会社

<https://oniwa.co.jp/>

分野・部門	営業・マーケティング 販売 製造、生産 情報伝達・共有 経営戦略・事業計画
分類	ホームページ、SNS、EC サイト 顧客 管理(CRM/SFA/名刺管理) 販売管 理 予約管理 受注管理 在庫管理 勤 怠・シフト管理 営業支援 コミュニケー ション 講座・研修 教育
業種	全業種



ソリューション内容

- ・「Zoho One」は、クラウド型の業務管理パッケージで、45 以上のアプリ・サービスによってビジネス全体を支えます。
- ・CRM(顧客管理)を中心に、売上を上げるための DX から業務効率化を図るための DX まで幅広く対応が可能です。

● ソリューションの特徴

「Zoho ONE」は、CRM：顧客管理・営業支援/Forms:オンラインフォーム作成/WorkDrive：5TB のオンラインストレージ/Signe:電子署名/SalesIQ:Web 訪問者追跡・チャットボット/People:人事・勤怠管理.... など、5 以上のアプリ・サービスが利用できます。営業、マーケティングなどフロントオフィスの DX から人事、総務、経理などバックオフィスの DX まで対応が可能



● 導入効果イメージ

営業活動による見込み客情報(名刺・商談情報等)や、Web サイトからのお問い合わせや情報など様々な情報を CRM(顧客管理)で一元管理します。CRM を軸に、SFA(営業支援) でパーソナライズメールなどを自動的に送付したり、バックオフィス業務の効率化を図ることができます。

例えば、町のケーキ屋さんであれば、誕生日ケーキを Web から予約した人に対して、1 年後の1カ月前に、去年購入されたケーキは、これで、今年は、このケーキがおすすめですのようなメールを自動で送ることができます。

● 参考価格

<ZohoONE ライセンス>

①全従業員ライセンス:4,884 円(税込)/ライセンス x 従業員数

②特定ユーザーライセンス:11,880円(税込)/ライセンス x 利用ユーザー数

<ONiWA DX コンサルティング及び導入費用>

100 万円～

※Zoho One は、IT 導入補助金の対象となっており、弊社は IT 導入事業者となっております。

所在地 愛知県名古屋市
設立 2020 年 7 月

中小企業に必要なのは、安定して売れ続ける「仕組み」です。戦略的な Web 施策によってより早く売上を作り、経営基盤を安定・強化させることが求められます。

弊社が得意とするデジタルマーケティングを駆使し集客や売上を安定させた後は、その効果をより高めるため DX 化で社内の労働生産性や業務効率向上をサポートします。

弊社は、以下の4つをコンセプトに中小企業を支援致します。

・「売れ続ける仕組みづくり」 - IT を活用し、安定した売上をつくるための仕組みを構築

・「顧客の創出」 - マーケティング力を駆使し、顧客の創出と競合優位性の確立をサポート

・「DX による業務改革」 - 業務効率化・労働生産性の向上をサポート

・「自走する組織づくり」 - 小さくても強い組織づくりをサポート、教育・運用サポートを実施し、自走する組織へ

弊社が運営する Zoho メディア: <https://oniwa.co.jp/zoho/>

Zoho 導入無料相談: <https://bit.ly/3xAU8E9>

弊社サイト: <https://oniwa.co.jp/>

問合せ先 東京出張所 info@oniwa.ltd