

株式会社 NI コンサルティング

www.ni-consul.co.jp

分野・部門	営業・マーケティング 情報伝達・共有 人材育成 経営戦略・事業計画
分類	営業支援 コミュニケーション 講座・研修教育
業種	全業種 製造業 卸・小売業 飲食業 サービス業 建設業 運輸業 その他業種(地方自治体など)



ソリューション内容

コンサルティング(戦略・戦術・人財育成)と IT ツール(仕組み・仕掛け・武器)の同時提供で、中堅・中小企業の経営力・営業力を強化し、業績向上を実現します。

【コンサルティング事業】

- ・企業ビジョン構築、事業ドメイン設定、戦略立案
- ・可視化経営コンサルティング
- ・孫子兵法《特別》コンサルティング
- ・営業力強化コンサルティング
- ・組織人事診断、教育研修

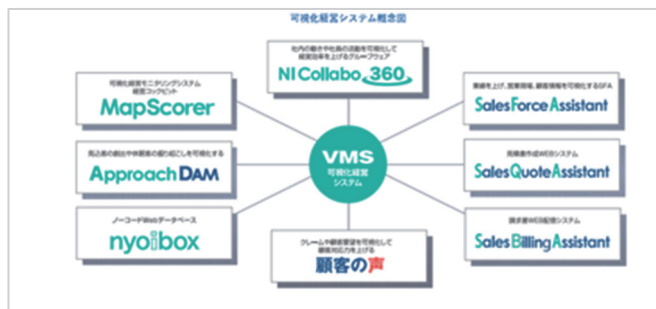
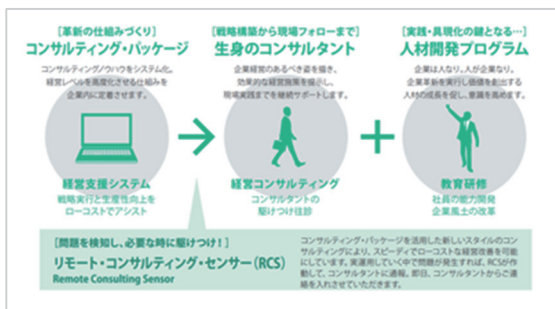
【コンサルティングパッケージ事業】

可視化経営システム(VMS、SFA、CRM、グループウェア等)の開発・販売

● ソリューションの特徴

<https://www.ni-consul.co.jp/vms/>

- ・可視化経営システム(VMS)とは、「可視化経営」を実現するために必要となる IT ツール群です。
- ・VMS(Visibility Management System)可視化経営システムは、「NI Collabo 360」「Sales Force Assistant」「MapScorer」「nyoiibox」「Approach DAM」「Sales Quote Assistant」「Sales Billing Assistant」「顧客の声」をサブシステムとする統合連動型システムです。
- ・現場の情報をタイムリーに吸い上げ、必要な情報を整理し分析することで、経営に役立つ情報に加工する経営実態の可視化に成功しました。
- ・「可視化経営」実現のためには、単にデータをビジュアル表示する機能だけでなく、現場の生情報を吸い上げる仕組みが同時に実現していなければなりません。現場実態とかけ離れた中身の無い数値データによるグラフ化やチャート化は、時に間違った情報を伝える原因にもなりかねません。
- ・これまで 9000 社超の企業に対し、現場情報収集システム「SFA」を提供してきたNIコンサルティングだからできる、経営の可視化です。



● 導入効果イメージ

長期ビジョン→中期経営計画→年度戦略の一气通貫を、現場の取り組みにまで落とし込み、その取り組み状況を定量的に可視化するための IT システムとして SFA をはじめとする可視化経営システム(VMS:Visibility Management System)でモニタリングすることで、経営戦略の PDCA サイクルの高速回転を実現することで、単なる業務効率向上のための IT システムから、企業として期待すべき成果に結びつく IT システム、すなわち現場生産性の高い環境を提供します。

● 参考価格

- ・グループウェア:NI コラボ 360 1ライセンス 328 円/月(税別)
- ・顧客管理:Sales Force Assistant 1 ライセンス 3,500 円/人～

所在地 東京都港区
設立 1991年3月

可視化経営システム 30日 無料トライアル
<https://www.ni-consul.co.jp/sfa/getrial.html>

問合せ先 本社 hondo@ni-consul.co.jp