

倍速 DX 株式会社

<https://baisoku.co.jp>

分野・部門	製造・生産 購買 財務・経理 総務・人事 情報伝達・共有 経営戦略・事業計画
分類	顧客管理(CRM/SFA/名刺管理) 販売管理 予約管理 受注管理 製品設計・開発 工程管理 品質管理 在庫管理 財務会計、 経費精算 人事労務管理 勤怠・シフト管理 営業支援 コミュニケーション
業種	全業種



ソリューション内容

- ・課題をヒアリングして解決に導きます
- ・カスタムメイドなのに2週間で試作を提供
- ・使いながら何度でも調整できるから安心です
- ・データ分析により継続的 PDCA サイクル運用のご支援を行います

● ソリューションの特徴

- ・製品マスタデータを作成し、部品構成表(原料の在庫管理も可)や生産指示、製品在庫や製造の進捗状況をリアルタイムに把握できます。
- ・受注管理や出荷・納品管理、出荷伝票や納品書もワンクリックで出力可能。仕入や発注も、いつ・誰が行ったか等を細かく管理できます。
- ・顧客管理、見積管理、請求や提案管理、行動計画まで戦略的な営業活動をサポートし、顧客の分析も出来ます。・出退勤管理や有給管理、残業申請等の他に、就業状況一覧や作業日報の作成も出来ます。勤怠データをリアルタイムで状況把握できるのが魅力です。
- ・企業の重要な資産であるデータを便利かつ安全に管理出来ます。スタッフ管理や品目・単価、製造番号や棚番など様々なデータを管理出来ます。
- ・システムに蓄積されたデータを集め分析し可視化することで、迅速な意思決定をサポート！お客様の課題に合わせて最適な分析ツールをご提案します。

<https://baisoku.co.jp>

<https://www.baisoku.jp>



● 導入効果イメージ

- ・発注の見える化により適正発注が可能となり、在庫が減ったことによりキャッシュフローが改善

- ・計画的な生産が可能となり、生産性の向上により受注(生産)量が 1.9 倍に増加
- ・業務効率化により社員の残業時間の大幅減少、および有給消化率の向上

● 参考価格

初期導入費用 300 万円～600 万円(導入コンサルティング～稼働開始まで)
運用保守費用月額 6 万円/月～

所在地 東京都練馬区
設立 2007 年 2 月

まずはお気軽にご相談ください

・導入事例(お客様の声)はこちら

<https://baisoku.co.jp/voice>

・お問合せはこちらから

<https://baisoku.co.jp/contact>

問合せ先 お客様担当 info@baisoku.co.jp